



THE WORLD BANK GROUP

En Washington, D.C.:

Nombre: Nadine Ghannam

Teléfono: (202) 473-3011

E-mail: nsghannam@ifc.org

Los países tienen oportunidades para estimular la competitividad global de inversiones, concluye el Banco Mundial

Viena, Austria, 7 de Julio de 2010— Leyes excesivamente restrictivas y obsoletas son un impedimento para la inversión extranjera directa y su implementación deficiente genera costos adicionales para la inversión, concluye *Investing Across Borders 2010*, un nuevo reporte del Banco Mundial.

Este es el primer reporte del Banco Mundial que ofrece datos objetivos acerca de las leyes y regulaciones que afectan la inversión extranjera directa y que permite comparar 87 países. Leyes y regulaciones claras y efectivas, son vitales para asegurar mejores resultados para los países receptores de la inversión, para sus ciudadanos e inversionistas.

“La inversión extranjera directa es crítica para el desarrollo de los países, especialmente en tiempos de crisis económica. Ésta atrae capital nuevo y más comprometido, introduce nuevas tecnologías y estilos gerenciales, ayuda a crear nuevos empleos, y estimula la competencia, reduciendo los precios locales y mejora el acceso de las personas a bienes y servicios,” dijo Janamitra Devan, Vicepresidente de Desarrollo del Sector Privado y Financiero del Banco Mundial.

En Angola y Haití, el exceso de trámites administrativos implica que puede tomar seis meses establecer una subsidiaria de una compañía extranjera. En Canadá, Georgia y Ruanda, ésto se puede hacer en menos de una semana. En Nicaragua y Sierra Leona arrendar suelo industrial normalmente requiere seis meses, lo que contrasta con países como Armenia, República de Corea y Sudán donde toma menos de dos semanas. En Pakistán, Filipinas y Sri Lanka puede tomar hasta dos años hacer cumplir un laudo arbitral.

El reporte concluye que los países que muestran un buen desempeño en los indicadores de *Investing Across Borders*, también tienden a atraer más inversión extranjera directa en relación al tamaño de sus economías y de su población. Por el contrario, los países con un desempeño bajo, muestran una tendencia hacia una mayor incidencia de la corrupción, mayor riesgo político y estructuras de gobierno más débiles.

Investing Across Borders 2010 busca ayudar a los países a desarrollar ambientes de negocios más competitivos, a través de la identificación de buenas prácticas en el diseño y la implementación de políticas de inversión. El reporte incluye indicadores que examinan las restricciones por sector al capital extranjero, el proceso para comenzar un negocio con capital extranjero, el acceso a inmuebles suelo para uso industrial y los regímenes de arbitraje comercial en 87 países. *Investing Across Borders* no mide todos los aspectos del clima de negocios que son importantes para los inversionistas. Por ejemplo, no mide la seguridad, la estabilidad macroeconómica, el tamaño del mercado y su potencial, la corrupción, el nivel de calificación de la fuerza de trabajo o la calidad de la infraestructura. Sin embargo, los indicadores proveen un punto de partida para los gobiernos que quieren mejorar su competitividad global en materia de inversiones.

Para más información, por favor visite www.investingacrossborders.org.

Acerca del Grupo del Banco Mundial

El Grupo del Banco Mundial es una de las fuentes más importantes de financiamiento y conocimientos para los países en desarrollo. Está integrado por cinco instituciones estrechamente relacionadas: el Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF) y la Asociación Internacional de Fomento (AIF), la Corporación Financiera Internacional (IFC), el Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones

(MIGA) y el Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones (CIADI). Cada institución tiene una función diferente en la misión de luchar contra la pobreza y mejorar el nivel de vida de los habitantes del mundo en desarrollo. Para obtener más información visite: www.worldbank.org, www.miga.org y www.ifc.org.